



THK wurde vor über 50 Jahren in Japan gegründet und ist heute mit mehr als 9.500 Mitarbeitern und 23 Produktionsstätten weltweit der führende börsennotierte Hersteller für Lineartechnik. Unsere Produkte spielen eine wichtige Rolle in Bereichen wie Werkzeugmaschinen, 3D-Druckern, Halbleitern, Medizintechnik und Robotik.

Im Raum Südostösterreich & Slowenien suchen wir Sie als

Sales Engineer / Technischer Vertrieb B2B (m/w/d)

DAS ERWARTET SIE

- Aufbau und Pflege langfristiger Kundenbeziehungen in Südostösterreich & Slowenien.
- Identifikation und Erschließung neuer Märkte und Geschäftsmöglichkeiten.
- Präsentation und Vertrieb des gesamten THK-Portfolios im Bereich Lineartechnik und Mechatronik.
- Verhandlungen mit Entscheidungsträgern auf allen Ebenen – mit technischer und kaufmännischer Expertise.
- Enge Zusammenarbeit mit internen THK-Teams zur Entwicklung kundenorientierter Lösungen.
- Repräsentation von THK auf internationalen Messen, Ausstellungen und Kundenveranstaltungen.
- Strukturierte Berichterstattung im Vertrieb sowie aktive Nutzung von CRM-Systemen (z. B. Salesforce).

DAS BRINGEN SIE MIT

- Abgeschlossene höhere technische Ausbildung (HTL | FH | TU), vorzugsweise im Maschinenbau; alternativ in Mechatronik, Verfahrenstechnik, Automatisierungstechnik o.ä.)
- Berufserfahrung im Außendienst, idealerweise im Maschinen- oder Anlagenbau
- Starke Kommunikations- und Verhandlungsskills, verbunden mit hoher Kundenorientierung
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse; Slowenischkenntnisse von Vorteil
- Sicherer Umgang mit MS Office und CRM-Systemen; CAD-Kenntnisse sind ein Plus
- Eigenverantwortliche, empathische und belastbare Persönlichkeit mit hoher Eigenmotivation

WAS WIR IHNEN ANBIETEN

- Eine vielseitige Position bei einem weltweit führenden Technologieunternehmen mit klaren Entwicklungsperspektiven.
- Internationale Schulungen in Frankreich und Deutschland sowie Teilnahme an europäischen Fachmessen.
- Perspektive zur Weiterentwicklung zur Regionalleitung.
- Firmenwagen zur geschäftlichen und privaten Nutzung.
- Vertragliche Zusatzleistungen
- Ein kollegiales Umfeld, das Initiative, Weiterentwicklung und Teamarbeit fördert.

Klingt gut? Dann melden Sie sich bei uns. Ein kurzer Lebenslauf reicht für den Anfang. Schicken Sie ihn mit Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihrem frühestmöglichen Starttermin an: jobs@thk.eu